

3 genveje

Flere af de besøgte landmænd arbejdede med forædling af eget kød for at få en bedre pris. Arkivfoto.



1

Egen hjemmeside eller facebook

8 ud af de 12 naturplejere havde egen hjemmeside eller annoncerede om salg af kød via deres facebookside. I gårdbutikkerne var omsætningen god, og flere satsede på at lave gode kvalitetsprodukter med særlige karakteristika. Derved kunne de uden problemer tage en merpris for kødet, og de fleste oplevede, at de kunne sælge alt det kød, de havde uden problemer. Desuden var det en rigtig god måde at møde folk på – især når de samme folk kommer glade igen og vil have mere af det gode kød.

2

Sig nej til pleje uden betaling

Hvis ikke der kan ydes betaling for pleje af et areal, er det bedre at takke nej.

Sådan svarede de 12 naturplejere samstemmigt, for uden betaling er det mere end svært at få en fornuftig indtjening ved naturpleje.

De fleste naturplejere havde en meget stor andel af deres arealer i Natura 2000 områder, eller afgræssede værdifulde naturområder uden for Natura 2000, hvor tilskudsbeløbene til plejen er størst og hvor der kan tegnes ordninger for flere år.

3

Kør udgifterne i bund

Et fællestræk ved de 12 besøgte naturplejere er, at de går efter at optimere driften via tilskud og holde omkostningerne nede.

Det gøres blandt andet ved at lade dyrene gå ude hele vinteren, eller ved at udnytte gamle staldbygninger. Kødkvæg kan ikke betale for nye, store stalde, lød det blandt andet fra de besøgte landmænd.